Бауманский учебный центр «Специалист»

Программа курса Правила эффективной документационной подготовки заказчика и поставщика к закупкам для государственных, муниципальных и корпоративных нужд (44 - ФЗ, 223 - ФЗ)

Код курса: **ТЕНДОК**

Тема	Ак. часов
Модуль 1. Эффективность закупок заказчика • Критерии эффективности закупок для нужд государственных, муниципальных и корпоративных заказчиков. • Документационная подготовка – основа эффективного проведения закупки. Назначение, состав и содержание извещения в соответствии с законодательством в сфере закупок. • Особенности формирования извещения в зависимости от способов закупки. • Требования энергетической эффективности товаров, работ, услуг при осуществлении закупок в соответствии с требованиями Постановления Правительства РФ от 31.12.2009 N 1221. • **Практика. Анализ извещения о проведении аукциона.**	**2**
Модуль 2. Документационное обеспечение заказчиков при подготовке к закупке • Виды способов конкурентных закупок в электронной форме (конкурс, аукцион, запрос котировок). • Обзор и особенности подготовки закупочных материалов и извещений. • Извещение о закупке. • Возможности и основания внесения изменений в извещение. • Информационные карты, инструкции по заполнению заявок. • Проект договора. • Типовые формы документационного обеспечения, используемые московскими заказчиками. • **Практические примеры и рекомендации.**	**1**
Модуль 3. Документы в составе заявок участников • Как соответствовать действующим требованиям законодательства при подготовке извещения. • Как подготовить документы для участия в закупке. • Как подтвердить информацию и сведения о соответствии требованиям документации. • Как подать заявку и необходимые документы. • Как получить дополнительную информацию и разъяснения по документации. • Как предоставить финансовое обеспечение заявки, исполнения контракта и (или) гарантийных обязательств. • **Практические примеры и анализ основных ошибок участников. Готовим успешную заявку.**	**2**
Модуль 4. Основные риски участников, связанные с ошибками в заявках • Недостоверная информация об объекте закупки. • Недостоверная информация об участнике. • Неполная информация о закупке. • Отсутствие квалификации или специальной правоспособности для участия в закупке. • **Практика. Анализ спорных ситуаций, рекомендации по снижению рисков отклонения заявок.**	**1**

Модуль 5. Основные риски заказчика, связанные с неэффективностью документационного обеспечения • Заведомо невыгодные условия закупки, объединение в один лот товаров, работ и услуг с различным функционалом, избыточные требования к участникам и ограничение конкуренции. • Составление описания объекта закупки с нарушением антимонопольных требований. • Необоснованное отклонение заявок. • Административная ответственность заказчика за составление извещения, не соответствующего требованиям законодательства.	**2**
Аудиторная нагрузка в классе с преподавателем	**8 ак.ч.**

По окончании обучения на курсе проводится итоговая аттестация. Аттестация проводится в виде теста на последнем занятии или на основании оценок практических работ, выполняемых во время обучения на курсе.

Контакты центра

Для частных лиц
+7 (495) 232-32-16

Для организаций
+7 (495) 780-48-44

E-mail
info@specialist.ru