Бауманский учебный центр «Специалист»

Программа курса Управление продажами и воронкой Битрикс24: от лида до сделки с BitrixGPT

Код курса: **1СБИТ24-УП**

Тема	Ак. часов
Модуль 1. Знакомство с CRM и настройка рабочего места + BitrixGPT • Интерфейс CRM Битрикс 24 и его настройка. • BitrixGPT в продажах. • Права доступа и их настройка.	**4**
Модуль 2. Управление воронкой и сделками с AI-помощью • Жизненный цикл клиента. • Воронка продаж. • Товары, счета и BitrixGPT.	**4**
Модуль 3. Коммуникации внутри CRM с BitrixGPT • Каналы коммуникаций в CRM. • BitrixGPT в коммуникациях.	**4**
Модуль 4. Отчётность, аналитика и автоматизация для руководителя • Аналитика и отчёты. • Роботы и автоматизация. • BitrixGPT для руководителя.	**4**
Аудиторная нагрузка в классе с преподавателем	**16 ак.ч. + 16 ак.ч. самостоятельно**

По окончании обучения на курсе проводится итоговая аттестация. Аттестация проводится в виде теста на последнем занятии или на основании оценок практических работ, выполняемых во время обучения на курсе.

Контакты центра

Для частных лиц
+7 (495) 232-32-16

Для организаций
+7 (495) 780-48-44

E-mail
info@specialist.ru